

# Geschäftsanhahnung USA

im Sektor Transport und Verkehr mit Fokus auf die zivile Luftfahrt  
Seattle/San Francisco | 19. – 23. Oktober 2015



Boeing Dreamliner (Foto: 787 First Flight von Dave Sizer CC BY 2.0)

## Geschäftsanhahnung USA 2015

Die Veranstaltung ist ein Projekt des Markterschließungsprogramms für KMU, das aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) gefördert wird. Ziel ist es, deutsche Unternehmen bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement zur Erschließung des Absatzmarktes USA zu unterstützen.

### Überblick und Kennzahlen

Die zivile Luftfahrtindustrie hat die US-Wirtschaft in den letzten Jahren entscheidend geprägt. Laut der Federal Aviation Administration (FAA) belief sich der Beitrag der zivilen Luftfahrtindustrie zum US-Bruttoinlandsprodukt (BIP) im Jahr 2012 auf etwa 5,4%. Der gesamte zivile Luftfahrtsektor erwirtschaftete 2012 rund 1,5 Billionen USD. Fluggesellschaften, die im US-amerikanischen Luftraum tätig sind, transportierten im Jahr 2012 837,2 Mio. Passagiere, mit über 1,1 Billionen Passagiermeilen (Revenue Passenger Mile, RPM). Die Luftfahrzeugherstellung bleibt weiterhin größter Nettoexporteur des Landes, mit einem Exportüberschuss von 54,3 Mrd. USD im Jahr 2012. Schätzungen zufolge wird die zivile Luftfahrtbranche auch in den kommenden Jahren weiter kräftig wachsen. Die International Air Transport Association (IATA) geht von einem Anstieg an Flugpassagieren von 31% auf insgesamt 3,91 Mrd. zwischen 2012 und 2017 aus. Dies entspräche einem Jahreswachstum von 5,4%. Stärkster Einzelmarkt bleibt mit prognostizierten 677,8 Mio. Passagieren weiterhin der US-Inlandmarkt. Laut einem Ausblick des US-amerikanischen Unternehmens Boeing steigt die globale Nachfrage nach neuen Passagier- und Frachtjets zwischen 2014 und 2033 auf insgesamt 36.770. Auf dem nordamerikanischen Markt geht der Hersteller im selben Zeitraum von insgesamt 7.550 neu ausgelieferten Flugzeugen aus, was einem Gesamtwert von 870 Mrd. USD entspricht. Gerade in Kalifornien und Washington gilt die zivile Luftfahrtindustrie als Motor für Wachstum und Beschäftigung. Die US-Bundesstaaten überzeugen vor allem mit einer großen Angebotspalette sowie praxisbezogenen Forschungs- und Innovationsaktivitäten.

Durchführer



German American  
Chambers of Commerce  
Deutsch-Amerikanische  
Handelskammern

## Wer? - Zielgruppe

Die Geschäftsanbahnung richtet sich an 8-12 deutsche Unternehmen, vorrangig KMU, mit innovativen Lösungen und Technologien im Bereich Transport und Verkehr mit Fokus auf die zivile Luftfahrt.

## Ihre Vorteile einer Teilnahme

- Individuell organisierte B2B-Gespräche mit Führungskräften US-amerikanischer Unternehmen
- Neue Geschäftsmöglichkeiten in den USA
- Networking mit potentiellen Geschäftskontakten, Vertriebspartnern und Entscheidungsträgern des Sektors
- Besuche potentieller zukünftiger Kunden direkt vor Ort
- Technische Präsentation Ihrer Produkte vor Vertretern und Multiplikatoren aus Wirtschaft und Politik
- Begleitung der Reise durch einen Vertreter des BMWi
- Komplette Organisation und Begleitung der Reise

## Ihr Expertenteam

### Projekträger – AHK USA – San Francisco

Die AHK USA – San Francisco dient als Bindeglied zwischen deutschen und amerikanischen Unternehmen und Organisationen im Westen der USA. Die AHK USA – San Francisco ist Ansprechpartner für alle Firmen, die ein wirtschaftliches Interesse an den USA, speziell der Westküste, haben und steht mit vielen Servicedienstleistungen als kompetenter Partner zur Verfügung.

### Kooperationspartner – SBS systems for business solutions

SBS systems for business, ein erfahrenes Beratungsunternehmen für komplexe Internationalisierungsprojekte, spezialisiert auf Auslandsmärkte in Europa, Amerika, Asien, und Afrika, organisiert seit 2013 in Zusammenarbeit mit lokalen Partnern Delegationsreisen in die USA. Für Unternehmen aus dem Bereich General Aviation realisiert SBS im März 2015 eine Markterkundungsreise nach China.

## Vorläufiges Programm der Geschäftsanbahnung vom 19. – 23. Oktober 2015 in Seattle und San Francisco

Datum	Programminhalte
<b>Montag, 19.10.2015</b> Individuelle Anreise nach Seattle und Firmen- und Objektbesuche in und um Seattle	<b>Vormittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Anreise nach Seattle</li> <li>• Begrüßung der Teilnehmer</li> </ul> <b>Nachmittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Besichtigungen von Referenzobjekten u./o. Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen im GR Seattle</li> <li>• Briefing-Runde</li> </ul>
<b>Dienstag, 20.10.2015</b> Präsentationsveranstaltung, Networking und erste individuelle Geschäftstreffen	<b>09:00 – 11:30 Uhr (mit Kaffeepause &amp; Networking)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Registrierung der Teilnehmer</li> <li>• Begrüßungsreden</li> <li>• Vorstellung des BMWi-Markterschließungsprogramms durch Herrn Jan Bode, Referat IVD1 – Luftfahrt des BMWi</li> <li>• Einführung in die deutsch-amerikanischen Wirtschaftsverhältnisse</li> <li>• Vortrag zur Leistungsfähigkeit der Luftfahrtbranche in Deutschland</li> </ul> <b>11:30 – 17:30 Uhr (mit Mittagsbuffet)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Präsentationen der Fachreferenten</li> <li>• Präsentationen der Keynote-Sprecher</li> <li>• Moderierte Panel-Diskussion</li> <li>• Präsentationen der deutschen Teilnehmer zur Vorstellung ihres Unternehmens, ihrer Produkte und ihrer Dienstleistungen für den US-Markt</li> <li>• Persönliche Geschäftstreffen mit US-amerikanischen Unternehmensvertretern</li> <li>• Möglichkeiten für Networking, Fragerunden, Fachdiskussionen</li> </ul> <b>18:00 Uhr</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Networking Reception</li> </ul>
<b>Mittwoch, 21.10.2015</b> Individuelle Geschäftstreffen und Firmen- und Objektbesuche in und um Seattle	<b>Ganztags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Treffen und Unternehmensbesuche / Besichtigungen von Referenzobjekten und/oder Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen.</li> <li>• Optional: Gelegenheit zum Austausch und Networking</li> </ul>
<b>Donnerstag, 22.10.2015</b> Individuelle Weiterreise nach San Francisco	<b>Vormittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Weiterreise nach San Francisco</li> <li>• Begrüßung der Teilnehmer</li> </ul> <b>Nachmittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Treffen und Unternehmensbesuche / Besichtigungen von Referenzobjekten und/oder Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen</li> <li>• Optional: gemeinsames Abendessen mit ausgewählten Gästen.</li> </ul>
<b>Freitag, 23.10.2015</b> Individuelle Geschäftstreffen und Firmen- und Objektbesuche in der San Francisco Bay Area und individuelle Abreise	<b>Vormittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Treffen und Unternehmensbesuche / Besichtigungen von Referenzobjekten und/oder Besuche von branchenrelevanten Veranstaltungen</li> </ul> <b>Nachmittags</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Individuelle Abreise</li> </ul>

\*Stand: April 2015. Vereinzelte Programmänderungen sind möglich. Den stets aktuellen Stand des Projektes finden Sie unter [www.german-tech.org](http://www.german-tech.org).

## Bedarfsituation

Die Nachfrage nach Flugzeugzubehör wird voraussichtlich weiter deutlich zunehmen. Die zivile Luftfahrttechnik gilt als lukrativer Markt für Hersteller von Präzisionswerkzeugen. Von Herstellern werden außerdem energiesparende Komponenten und Systeme sowie alternative Kühlstrategien und Lösungen für die Emissionsreduzierung erwartet. Auch Zulieferern von Triebwerkteilen und Anbietern von Werkzeugmaschinen und Industrierobotern bieten sich verstärkt Chancen.

## Kosten

Der Eigenanteil der Teilnehmer beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 Euro (Brutto) für Teilnehmer mit weniger als 1 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitern
- 750 Euro (Brutto) für Teilnehmer mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitern
- 1000 Euro für Teilnehmer ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder mehr als 500 Mitarbeiter

Die individuellen Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten liegen beim Teilnehmer.

## Ihr kostenloser Online-Auftritt in englischer Sprache

Ein wichtiges Instrument sowohl für SBS systems for business solutions als auch für die Unternehmen stellt das Projekt-Portal [www.german-tech.org](http://www.german-tech.org) dar. Die deutschen Unternehmen können sich hier in wenigen Schritten registrieren und ein mehrsprachiges Firmenprofil erstellen. Die Plattform wurde durch Internationalisierungsprojekte etabliert und generiert den Teilnehmern ehemaliger Projekte dank ihres englischen Online-Profiles immer wieder Anfragen internationaler Interessenten.

## Kontakt

### SBS systems for business solutions

Herr Thomas Nytsch

Tel.: +49 (0)30 2601 2377 – E-Mail: [info@sbs-business.com](mailto:info@sbs-business.com)

### AHK USA – San Francisco

Frau Laura Hilhorst

Tel.: +1 (415) 248-7811 – E-mail: [lhilhorst@gaccwest.com](mailto:lhilhorst@gaccwest.com)



Eindrücke vergangener BMWi-Markterschließungsprojekte aus dem Jahr 2014

## Anmeldung

Hat die Geschäftsanhaltung Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserer Homepage [german-tech.org](http://german-tech.org) an bzw. kontaktieren Sie direkt den Projektverantwortlichen, Herrn Thomas Nytsch, **SBS systems for business solutions**, Büro Berlin, oder unsere kostenlose Rufnummer 0800-7240016.

E-Mail: [info@sbs-business.com](mailto:info@sbs-business.com).



Space Needle in Seattle, Washington (Foto: Space Needle von Tanya CC BY 2.0)

## Kooperationspartner



## Fachpartner



## Impressum

### Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMW i)  
Öffentlichkeitsarbeit  
11019 Berlin  
[www.bmwi.de](http://www.bmwi.de)

### Text und Redaktion

AHK USA - San Francisco  
SBS systems for business solutions

### Redaktionelle Bearbeitung

Thomas Nytsch, SBS systems for business solutions

### Gestaltung und Produktion

Ivan Pozzato, SBS systems for business solutions

### Stand

20.04.2015

### Bildnachweis

SBS systems for business solutions  
787 First Flight von Dave Sizer CC BY 2.0  
Space Needle von Tanya CC BY 2.0